

CURRICULUM VITAE

Alessandro Caporossi

Nato il 11-12-1968 a Roma (RM)

Residente a Padova (PD)

Esperienza lavorativa

30 anni nel mondo della vendita di servizi e prodotti

- Dal Set 2016 a oggi Senior Sales Account presso Wolters Kluwer Italia – IPSOA – editoria per professionisti
- Dal Gen 2014 a Dic 2015 Senior Sales Executive presso KFI Srl – commercio prodotti e servizi identificazione automatica
- Dal Giu 2008 ad Dic 2013 Account Manager presso XEROX S.p.A – commercio prodotti e servizi per la stampa
- Dal set 2006 ad mag 2008 Senior Sales Executive presso Pluriservice Solutions Srl – commercio prodotti e servizi identificazione automatica
- Dal feb 2003 ad lug 2006 Funzionario Commerciale presso Pitney Bowes Italia Srl – commercio prodotti per gestione corrispondenza
- Dal gen 1999 ad dic 2002 Funzionario Commerciale presso Ocè Italia S.p.A. – commercio prodotti e servizi per la stampa
- Dal ago 1993 ad dic 1998 Responsabile filiale di Padova presso HMS Srl – commercio prodotti informatici

Istruzione e formazione

- Diploma in Perito in Elettronica Industriale e Tecnologie Informatiche ITIS “F. Severi” di Padova

Conoscenze linguistiche

- Inglese

Altre informazioni/interessi

- Software di Video Montaggio: Pinnacle Studio, Corel, Video Studio
- Software di Fotoritocco: Adobe PhotoShop Elements
- Realizzazione siti web: CMS Wordpress
- 2016 Corso di Web Social Media Marketing 3.0 - Boscolo

Padova, 8 maggio 2022